

SALA
«INSPIRACIÓN Y TENDENCIAS»

9:20-10:10

Bienvenida y Conferencia Inaugural

Sébastien Chartier, Consejero Delegado de Creaventure
Carlos Blanco, Fundador de Grupo ITNet, Akamon Entertainment y Conector

10:20-11:30 DEBATE

El sabio no enseña con palabras, sino con actos...
¡Ponte a emprender!

Moderador: Alejandro Vesga, Director de la Revista Emprendedores
Luis Álvarez, Creador de Wonderland, Autor de "El Éxito" y Productor de Sueños
Alejandro Fernández-Luengo, Co-Fundador y Presidente de Marco Aldany, Mi Casa Inn y Rockgym
José Ángel Preciados, Director General de Ilunion Hotels

11:40-12:50 DEBATE

No te pongas límites... ¡Hacia el infinito y más allá!

Moderador: Agustín Cuenca, Presidente de la Fundación Iniciador y CEO de ASPgms
Juan García Braschi, Country Manager Spain & CFO de Cabify
Ander Michelena, CEO y Fundador de Ticketbis
Gerard Olivé, Co-Founder de Antai, BeRepublic, Deliberry, Wallapop y Glovo, entre otras

13:00-14:10 DEBATE

Financiación y sector financiero: retos, oportunidades y tendencias de la próxima década

Moderador: Aurelio García de Sola, Presidente de The Heroes Club
François Derbaix, Co-Fundador de Indexa Capital y Business Angel
Bruno Fernández Scrimieri, Consejero Delegado de Enisa
Juan Luis Vidal, Director Corporativo de Pymes de Bankia

15:00-15:30

La Risa: ¡la mejor medicina para superarte!

Monólogo de David Navarro, por cortesía de Sanitas

16:00-16:30

¿Estás preparado para el futuro del trabajo?
Bienvenido a la era knowmad

Raquel Roca, Periodista y consultora innovación digital

16:40-17:50 DEBATE

Innovación y Tecnología: ¿Cómo jugar y triunfar en las grandes ligas?

Moderador: Helena Díez-Fuentes, Queen Evangelist en Bridge Bandit
Miguel Arias, COO de CartoDB
Jorge Galindo, Co-Fundador de 47 Degrees
Philippe Gelis, CEO & Co-Founder de Kantox

SALA
«PROPULSA TUS IDEAS»

9:45-10:15

Ponte a emprender con cabeza: cómo salir de tu zona de confort sin pegártela

David Sánchez, Autor de "El libro de ruta del emprendedor"

10:20-10:50

Generación de ideas a través del conocimiento de las personas

Juan Gasca, CEO de Thinkers Co. y Autor de "Designpedia" (LID Editorial)
Rafael Zaragoza, Co-Fundador y Director creativo de Thinkers Co. y Autor de "Designpedia" (LID Editorial)

10:55-12:00

Destacar oportunidades de negocio en sectores tradicionales: el fintech como ejemplo

Moderador: Mariano Torrecilla, CEO de Loogic
Unai Ansejo, Fundador y CEO de Indexa Capital
Diego Bestard, Director General de Spotcap España
Fernando Cabello-Astolfi, CEO y Fundador de Aplazame

12:05-12:35

¿Qué forma jurídica adopto a la hora de lanzarme? ¿Sabías que se puede montar una sociedad por tan solo 130 euros?

Jesús Concha, Socio Fundador de Asesoría J. Concha

12:40-13:10

Qué tienes que saber si emprendes por primera vez

Lucas Cervera, Co-Fundador de Agora Voting e Iniciador y Autor de "Emprender sin tener ni idea"

13:15-13:45

Lo que nadie te cuenta cuando emprendes

Santiago Alonso, Socio Director de la Agencia AyR Asesores y Agente Exclusivo de AXA Seguros

13:50-14:20

5 minutos para descubrir por qué fracasará con tu empresa, 20 para evitarlo

Ismael Teijón, Socio de Demium Startups

15:30-16:00

Plan de negocio: mucho más que una hoja de presentación

Alicia Rodríguez, Subdirectora y Profesora del Máster Iniciativa Emprendedora y Creación de Empresas de la UC3M

16:05-16:35

Gestión de tesorería y estrategia financiera

Paulino de Evan, Co-Fundador de Finanzarel

16:35-17:05

Emprender con inteligencia, también de negocio

Jorge Cantero, CEO & Co-Founder de Cuidum

17:10-17:40

5 modelos de negocios que van a revolucionar el mundo en los próximos años y 3 herramientas para entenderlos

Néstor Guerra, CEO y Co-Fundador de IEC, Profesor Business Design & Lean Startup en EOI

17:45-18:15

La batalla por lo mínimo en tu producto mínimo viable

Alex Dantart, Inversor en fase semilla y Mentor de startups

SALA
«EL PERFECTO SEDUCTOR»

10:00-10:30

Sales Hack, la venta a empresas b2b: aprendiendo a ligar a tu media naranja

Tomás Santoro, CEO y Fundador de SumaCRM

10:30-11:00

LinkedIn: una mina de información para encontrar a tu media naranja

Sergio Cuesta Mares, Formador Freelance especialista en Marketing Online

11:10-11:40

El arte del networking: dar antes que pedir

Félix López Capel, Director de SEK Lab EdTech Accelerator

11:45-12:15

Cuida la primera impresión: un producto mínimo viable no tiene por qué ser una chapuza

Roberto Touza, CEO de Startups Inversores PFP

12:20-12:50

El poder de la Pasión: cómo conquistar lo imposible a través de las personas

Belarmino García, Autor de "El poder de la pasión" (LID Editorial), Socio Senior de Secot y Ex Director General de Amena

13:00-13:30

Enamora y fideliza a tus clientes

Sara Bravo, Especialista en pymes de Salesforce

13:30-14:00

La empresa sensual: cómo seducir a empleados, clientes e inversores

Jesús Vega, Speaker & Business Angel

15:30-16:00

Planes de futuro ¿Cómo financiar tu crecimiento?

Vicente Esteve, Fundador del blog "Finanzas para startups"

16:00-16:30

Habla a tu banquero en su lenguaje si quieres seducirle

Luis Méndez Rodríguez, Director de Zona Getafe de Bankia

16:35-17:05

Pasos a seguir para llevarte a un inversor al altar

Juan Luis Hortelano, Socio de Plug and Play

17:10-17:40

Liquidation Preference & Anti Dilution Rights: al igual que en el contrato matrimonial, el diablo está en los detalles

Andrés Ruiz, Abogado especializado en Start-ups y Negocios online

17:45-18:15

Seducir, implicar, comprometer a través del impacto social

Roberto Ballester, Director de Relaciones Estratégicas y Captación de Fondos de la Fundación Socialnest

SALA
«CONSOLIDA TU NEGOCIO»

PARTNER:



10:05-10:35

¿Quieres saber si tu negocio es franquiciable? Recomendaciones para expandir tu empresa con éxito

Teresa Zamora, Directora de Marketing de Barbadillo y Asociados

10:40-11:10

Innovación e integración como motor del crecimiento

José Luis Vallejo, Presidente y CEO de singular

11:15-11:45

Microcompetencias en la gestión de la pyme: cómo mejorar los aspectos clave del día a día empresarial

Clemente Morales Cobos, Director General de Griker Orgemer

11:50-12:20

Mindfulness: herramientas del nuevo líder para gestionar los conflictos y el éxito

Thais Alonso, Directora de Formación a Empresas de la Escuela Española de Desarrollo Transpersonal

12:25-12:55

Empresas felices, equipos motivados

David Tomás, CEO y Co-Fundador de Ciberclick, Autor del libro "La empresa más feliz del mundo"

13:00-14:00 MESA REDONDA

Transformación digital del talento: ¿Una revolución necesaria en las empresas?

Moderador: Marta Díaz Barrera, Fundadora y CEO de Talentoscopia
Carmen Cordovilla, Gerente de Retail en Tatum
Adrián García-Aranyos, Director General de la Fundación Endeavor España
Álvaro Vázquez Losada, Ex-Director de RR.HH. en Inditex-Zara

16:00-16:30

El papel del gestor del cambio y la metodología HCMBOK

Amanda Palazón, Presidenta Ejecutiva del Instituto Mm

16:30-17:00

Media for equity: una nueva manera de hacer crecer un negocio digital

Luca Mannucci, CEO de Media Digital Ventures

17:10-17:40

7 Claves prácticas online para vender más y diferenciarte de los demás

Javier Rivero-Díaz, Autor del bestseller "ComoVenderMas.com" y Profesor del Instituto de Empresa

17:40-18:10

Cuándo tomar la decisión de cerrar tu compañía a tiempo para evitar arruinarte de por vida

Fernando Moreno, Co-CEO y Co-Founder de ICSW Group

18:15-18:45

El concurso de acreedores no es sinónimo de muerte: aprende a gestionarlo y protege tu responsabilidad

Carlos Pavón, Socio Director de IURE Abogados

SALA
«EXPLOTA EL 3.0»

10:00-10:30

El marketing ha muerto, evoluciona o cierra: Growth Hacking
Luis Ignacio Díaz del Dedo, Growth Hacker en Minube

10:30-11:00

Ser, estar o parecer en redes sociales
Amel Fernández, Fundador de SocialMedier y Social Media Camp

11:10-11:40

Cómo captar y convertir contactos en clientes con ayuda de Facebook e Instagram Ads

Carlos Bravo, Fundador de Beguerrilla y Co-Fundador de Quondos, Blogger en Marketingguerrilla.es y Zenguerrilla.es

11:45-12:15

Big Bang Digital
Juan Ángel Estaca, Director de JuanMorenoTrajes.es
Pedro Gallardo, Director Digital Marketing de Páginas Amarillas

12:20-13:30 DEBATE

La revolución de la economía colaborativa: ventajas para el consumidor y desafíos para regularla

Moderador: José Torrego, Fundador y Director de El Referente
Dhiren Chatlani, CEO de Relendo
Juan Salcedo, CEO de Aprendum
Jaume Suñol, Country Manager de Drivy en España

13:30-14:00

Potencia tu negocio con Facebook e incrementa tus ventas
Nerea Llorca, Responsable de Pymes de Facebook

15:30-16:00

Cómo optimizar "SaaS Metrics": Analytics, Conversions, ARPU, MRR, churn...

Jean Derély, Fundador de Woorank y ManyContacts

16:00-16:30

La confianza es la clave para vender

Alberto Blanch Pérez, Responsable de Desarrollo de Negocio Presencia Web de Arsys

16:30-17:00

Mobile is different: ASO y otras particularidades

Marcos Alba, CEO & Co-Fundador de SocialBets

17:10-17:45

10 principios de Marketing Digital para sobrevivir los próximos años

Lucas García, CEO de Socialmood

17:45-18:15

Comunicación corporativa y comunicación de marca, ¿dónde va cada cosa?

Clara Ávila, Responsable de contenido online de Save The Children

SALA
«EL DECÁLOGO DEL ÉXITO»

10:15-10:45

Los 10 errores a evitar y cómo lograr el éxito a la hora de emprender

Carolina San Miguel, Consultora en comunicación y marca personal en Cuatro Noventa

10:50-11:20

No gastes en marketing: 10 consejos para rentabilizar al máximo tus recursos

Virginia Borges, Directora de Método Marketing y Autora del libro "No gastes en Marketing"

11:25-11:55

10 trucos para crear impacto en los medios

Avelina Frías Velázquez, CEO & Founder de Comunicaos. Consultora en Comunicación, Estrategia e Innovación

12:00-12:30

Optimiza tu fiscalidad como autónomo en 10 pasos

Fernando Zaplana, CEO de Vía Asesores

12:35-13:05

Las 10 claves para expandir tu negocio con éxito

David Vega, CEO de Lexington

13:10-13:40

Los 10 indicadores de la buena salud financiera de tu empresa

Yolanda Esteban Soto, Socia Fundadora de Óptima Asesores

13:45-14:15

10 claves para conformar un equipo emprendedor de éxito

Félix Lozano, Co-Fundador y CEO de Teamlabs

16:00-16:30

Pitch deck: los 10 slides que enamorarán a un inversor

Paloma Cañete, Directora de Inversiones de Fides Capital

16:35-17:05

Top 10 de la Due Diligence clave para un inversor

Lourdes Álvarez de Toledo, Gerente de Inversiones de la Fundación José Manuel Entrecanales

17:10-17:40

Las 10 cláusulas imprescindibles en un pacto de socios

Alejandro Palacios, Fundador de Tacklegal

17:45-18:15

10 razones que justifican la importancia de estrechar lazos con UK para start-ups e inversores españoles

Iván García Berjano, CEO de Finanziaconnect

SALA
«SALTA AL EXTERIOR»

PARTNER:



10:00-10:45

¿Por qué exportar y por dónde empiezo?

Antonio Romero, Director Ejecutivo de Mi Leyenda Entertainment
Alicia Sanz de Tassigny, Departamento de Iniciación de ICEX España Exportación e Inversiones
Celia Secades, Directora de Desarrollo de Negocio de HC Clover Productos y Servicios

10:50-11:40

¿Cómo empezar a exportar a través de mercados electrónicos?

Inés Ramírez Nicolás, CEO de Furnit-U
Victoria Vera, Directora Adjunta de la División de Información y Servicios Personalizados de ICEX y Responsable de la plataforma eMarketServices de ICEX

11:45-12:15

Aspectos legales de la internacionalización: figura jurídica, contratos, joint-venture... ¿Cómo no meter la pata?

Luis de la Fuente García, Abogado y Fundador de De la Fuente García abogados

12:20-12:50

La Propiedad Industrial como herramienta de internacionalización de las empresas: marcas, diseños y patentes

Mónica Castilla Baylos, Jefe de Área de Difusión, Comunicación y Relación con la Empresa de la Oficina Española de Patentes y Marcas

13:00-13:30

H2020. Fondos europeos a proyectos innovadores: el instrumento para pymes

Carmen Urbano, CEO de Valdur

13:30-14:00

Logística & trámites aduaneros: ¡Supera con éxito estos obstáculos!

Antonio Cárdenas Jiménez, Subdirector de la Red Logística de Correos

16:00-16:30

Métodos para evitar incidencias en los Medios de Pago Internacionales y asegurar el cobro de sus facturas

Mabel Santaella Agudo, Coordinadora de Comercio Exterior de la Dirección Territorial Centro de Banco Sabadell

16:35-17:05

Nueva ley de IVA. Enfoque para las pequeñas empresas que prestan servicios digitales por internet

Manuel Pérez Simón, Responsable del Departamento Fiscal de AOL Consultores Legales

17:10-18:15

¿Cómo estas jóvenes emprendedoras lograron expandir su e-commerce de nicho en la Unión Europea?

Moderador: Javier Piedrahita, Director y Fundador de MarketingDirecto.com
Lourdes Ferrer, Co-Fundadora de Percentil
Pepita Marín, Co-Fundadora y CEO de We are Knitters
Virginie Rogé, Fundadora de Dietox

SALA
«COMPARTE CON...»

10:00-10:30

¿Se puede aprender a emprender? Guión de trabajo

Cristina Ordóñez Ballesteros, Formadora-Asesora de Emprendedores e Innovadores y Fundadora de la plataforma Creadores por el Mundo

10:30-11:00

Claves que debe conocer un emprendedor para asegurar su Empresa o Negocio

Jesús Aparicio Márquez, CEO y Socio Fundador de JB Asesores SL

11:10-11:40

Cómo ganar tiempo al Alzheimer fusionando validación científica y nuevas tecnologías

Rafael Espinosa de los Monteros Iglesias, CEO y Founder de AlzhUp

11:40-12:10

Gastos de viaje: cómo meter en cintura un mal necesario. Nuevas estrategias de control y gestión

Sagrario Llatas, Especialista en Gestión de Gastos de Edenred

12:20-12:50

Claves para elegir con acierto una franquicia

Teresa Zamora, Directora de Marketing de Barbadillo y Asociados

13:00-14:00

Comparte tus ganas de lanzar una franquicia con...

Anubis Lounge Coffee Coctelería, Diner, Roket, Suma, The Baby House y Touch

16:00-16:30

Ventajas de la microfinanciación a la hora de arrancar un proyecto empresarial

Cristina Serrano, Responsable del servicio de apoyo a personas emprendedoras inmigrantes de Acción Contra el Hambre

16:30-17:00

Ventajas de incorporar a personas con discapacidad en una pyme

Mar Medeiros, Directora del Programa Inserta de FSC Inserta (Fundación Once)

17:10-17:40

El Despertar de la Innovación Tecnológica

Carmen Bartolomé, Fundadora de Wimba Robótica
José Picó, Arquitecto de Innovación y Fundador de Rêdex

17:40-18:10

Del Why al What. Definir la misión, visión y valores de la start-up de una forma diferente

Ángel María Herrera, CEO de Zinc Shower

SALA
«THE RING»PARTNER: 

10:15-10:40

El emprendedor viene de Marte y el inversor de Venus...

David Carrero, Socio-Fundador de StackScale
Iñaki Arrola, Socio-Fundador de K Fund

10:45-12:15 ENFRENTAMIENTOS PITCH

Ronda 1 Grupo A

Duelo 1: Apps / Movilidad
Duelo 2: Big Data / Social Analytics
Duelo 3: Bio-tech / e-Health
Duelo 4: Consumo Colaborativo
Duelo 5: E-commerce

12:15-12:40

La competición de las aceleradoras / company builder para atraer talento

Álvaro Cuesta, CEO de la Productora de Startups Sonar Ventures
Jorge Dobón, Fundador de Demium Startups

12:45-14:15 ENFRENTAMIENTOS PITCH

Ronda 1 Grupo B

Duelo 1: Fin-tech
Duelo 2: Marketplace / Comunidad
Duelo 3: Hardware / Internet de las cosas
Duelo 4: SaaS (Software as a Service)
Duelo 5: Videojuegos / Gaming

15:30-17:00 ENFRENTAMIENTOS PITCH

Ronda 2 Grupo A


Duelo 1: Apps / Movilidad
Duelo 2: Big Data / Social Analytics
Duelo 3: Bio-tech / e-Health
Duelo 4: Consumo Colaborativo
Duelo 5: E-commerce

17:05-17:30

¿Cada fondo es de su padre y de su madre?
¿Con cuál te quedas?José Martín Cabiedes, Socio de Cabiedes & Partners
Javier Ulecia, Socio de Bullnet Capital y Presidente de ASCRI

17:30-19:00 ENFRENTAMIENTOS PITCH

Ronda 2 Grupo B

Duelo 1: Fin-tech
Duelo 2: Marketplace / Comunidad
Duelo 3: Hardware / Internet de las cosas
Duelo 4: SaaS (Software as a Service)
Duelo 5: Videojuegos / GamingSALA
«INCREMENTA TUS CONTACTOS»DINAMIZA: 

10:10-11:10

Networking Interactivo

Dinamizado por N&N

11:20-12:10 **INSCRÍBETE AQUÍ**

Encuentra tu socio: CEO busca CTO

Dinamizado por Betabeers

12:20-13:10 **INSCRÍBETE AQUÍ**

El Semáforo

Dinamizado por Referencia2

13:20-14:10

Las sillas locas

Dinamizado por N&N

16:00-16:50

Speed Networking

Dinamizado por N&N

17:00-17:50

Networking with International Entrepreneurs (English)

Dinamizado por Guiripreneurs

18:00-18:50

"The Element": Start-up buscando talento en el mundo corporativo

Dinamizado por Sonar Ventures

COLABORAN:    SALA
«THE RING»PARTNER: 

10:00-10:25

Business Angel vs fondo de capital riesgo...
¿Obligados a entenderse?Pablo Ventura, Managing Director de Fundación José Manuel Entrecanales
Gonzalo Tradacete, CEO de Faraday Venture Partners

10:30-12:00 ENFRENTAMIENTOS PITCH

Semifinal Grupo A

Duelo 1: Apps / Movilidad
Duelo 2: Big Data / Social Analytics
Duelo 3: Bio-tech / e-Health
Duelo 4: Consumo Colaborativo
Duelo 5: E-commerce

12:10-12:35

El Pacto de socios: ¿El cuento de hadas se convertirá en una pelea de gallos?

Antonio G. Asturiano, Socio de GA Estudio Jurídico
Gonzalo Ulloa, Socio de U&Law

12:40-14:10 ENFRENTAMIENTOS PITCH

Semifinal Grupo B

Duelo 1: Fin-tech
Duelo 2: Marketplace / Comunidad
Duelo 3: Hardware / Internet de las cosas
Duelo 4: SaaS (Software as a Service)
Duelo 5: Videojuegos / Gaming

LA FINAL DEL

CONCURSO DE ELEVATOR PITCH
tendrá lugar en la **Sala Principal**
de las **16:40** hasta las **18:45**SALA
«INCREMENTA TUS CONTACTOS»DINAMIZA: 

10:00-10:50

Networking Interactivo

Dinamizado por N&N

11:00-11:50

Las Sillas Locas

Dinamizado por N&N

12:00-12:50

La Lotería

Dinamizado por N&N

13:00-14:00 **INSCRÍBETE AQUÍ**

El buscador

Dinamizado por Referencia2

16:00-16:50

Speed Networking

Dinamizado por N&N

17:00-17:50 **INSCRÍBETE AQUÍ**

Encuentra tu socio: CTO busca CEO

Dinamizado por Betabeers

COLABORAN:  

SALA
«INSPIRACIÓN Y TENDENCIAS»

10:00-11:00 DEBATE

Evolución de los modelos de negocio y oportunidades en sectores tradicionales

Moderadora: Yolanda Pérez Sáez, Directora de BStartup de Banco Sabadell
Javier Megías, CEO & Co-Fundador de Startupxplore
Bruno Porchietto, Presidente y CEO de Páginas Amarillas
Carina Szpilka, Socia Fundadora de K Fund

11:10-12:20 DEBATE

En busca de los unicornios españoles: ¿mito, sueño o engaño?

Moderadora: Jaime Novoa, Fundador de Novobrief.com
Luis Martín Cabiedes, Socio Fundador de Cabiedes & Partners
Aquilino Peña, Socio de Kibo Ventures
Christopher Pommerening, Managing Partner de Active Venture Partners

12:30-13:00

De La Nevera Roja a Samaipata Ventures: una idea, un gran exit y un fondo para reimaginar el venture capital

José del Barrio, CEO y Fundador de Samaipata Ventures y Co-Fundador de La Nevera Roja

13:10-14:20 DEBATE

La fabricación en serie de start-ups: ¿una tendencia avocada al fracaso?

Moderadora: Raúl del Pozo, Fundador de Cink Emprende
Carlos Blanco, Fundador de Grupo ITNet, Akamon Entertainment y Conector
Javier Jiménez Marco, Director General de Lanzadera
Enrique Penichet, Founding Partner at Bbooster Ventures

16:00-16:30

¡Hazme soñar pero sé realista!: el pitch idóneo

Miquel Costa, Presidente de Keiretsu Forum Spain, Co-Fundador y Presidente de Foro Capital Pymes

16:40-17:00

Presentación de los inversores miembros del jurado

José del Barrio, CEO y Fundador de Samaipata Ventures y Co-Fundador de La Nevera Roja
Adriano de la Rubia, Director de Marketing Pymes y Comercios en Bankia
Jaime Esteban, Director General de Angels Capital
Luca Mannucci, CEO de Media Digital Ventures
José Martín Cabiedes, Socio de Cabiedes & Partners
Yolanda Pérez, Directora de BStartup de Banco Sabadell
Javier Torremocha, Socio de Kibo Ventures
Gonzalo Tradacete, CEO de Faraday Venture Partners
Pablo Ventura, Managing Director de Fundación José Manuel Entrecanales

17:00-18:15

Concurso Elevator Pitch

Dinamiza: Ángel Garrorena, Consultor y Auditor de Ventas, Profesor de Lean Sales

18:25-18:30

Entrega del premio al mejor Pitch del SME2016

SALA
«PROPULSA TUS IDEAS»

9:45-10:15

20 claves para una estrategia de comunicación memorable
Rocío Martín, Autora de "Neotelling. El arte de comunicar con tecnología"

10:20-10:50

El Marketing de contenidos (o cómo hacer de tu blog una fuente de ingresos continua)

Leticia Rivera, Consultora de Marketing y Relaciones Públicas

10:55-11:25

Personal Positioning Strategy (PPS) para todos, o cómo gestionar con éxito tu Marca Personal

Daniel Romero-Abreu, Presidente de Thinking Heads

11:30-12:00

¿Cómo pasar de vender caramelos a ser Ejecutivo en Google? El mito de la tecnología

Víctor Magariño, Consultor Digital en Comunycarse Network. Profesor de ESADE y NYU

12:05-12:35

Neuromarketing: el arte de adentrarse en la mente del consumidor

María López, CEO de BitBrain Technologies

12:40-13:10

Pautas para ser líder sin dejar de ser jefe

Fernando Polo, Director General Ejecutivo de Territorio creativo

13:15-13:45

Piensa como un niño y crea como un genio

José María Campos, Co-Fundador de Activa-te

13:50-14:20

¿Cuándo fue la última vez que hiciste algo por primera vez como emprendedor?

José Cantero, Socio Director de Arteting. Consultor, Formador y Conferenciante internacional en marketing y turismo experiencial

15:45-16:30

Ideas para montar tu propio negocio

Javier Escudero, Redactor de la Revista Emprendedores

16:40-17:25

Oportunidades en negocios tradicionales: innovar en conceptos de toda la vida

Pilar Alcázar, Redactora de la Revista Emprendedores

17:35-18:20

5 planes de negocio imposibles: Regreso al futuro (monopatín), Star Wars (complementos), Indiana Jones (sombrosos), El Padrino (app de localización de agentes del FBI) y ET (taller de OVNIS)

Rafael Galán, Redactor de la Revista Emprendedores

SALA
«EL PERFECTO SEDUCTOR»

10:00-10:30

Todos somos vendedores, o ¿caso no has ligado nunca?
José Manuel Vega, Socio Director de Estrategia Digital de El Equipo E

10:30-11:00

Cómo cuadruplicar las ventas en un año, basado en un hecho real
Pablo Carcelén Pitaluga, Director de Desarrollo de Level Up

11:10-11:40

Marketing B2B para conseguir el "sí, quiero" de tus clientes empresa

Leticia del Corral, Consultora de Marketing y Ventas B2B

11:45-12:15

¿Por qué lo llaman OFF cuando quieren decir ON? La estrategia para llevarte a los clientes al huerto
Juan de Guindos, Director de Compras de Hello Media Group

12:30-13:00

¿Cómo impactar en tus campañas de e-mailing a primera vista?
Ignacio Arriaga, Socio de Acumbamail

13:00-13:30

Si te lo explican con sexo, lo entiendes mejor: métricas básicas de marketing para startups

Ismael Labrador, Co-Fundador de Tuvalum

13:30-14:00

Seducir sin palabras: el arte de la comunicación no verbal
Nuria Moreno, Consultora de Comunicación y Liderazgo

16:00-16:30

Aprende a embelesar: habilidades básicas de comunicación
Ángel Lafuente, Enamorado de "su chica", la palabra hablada

16:35-17:05

El arte de presentar: ¿Por qué todos hablan pero pocos seducen?

Gonzalo Álvarez Maraón, Científico, Escritor y Conferenciante

17:10-17:40

¿Cómo cautivar a un periodista siendo una pyme?

Juanma Romero, Director y Presentador del programa "Emprende" RTVE

17:45-18:15

La empresa sexy: cómo fichar al mejor equipo
Mónica Quintana, CEO de Mindset

SALA
«CONSOLIDA TU NEGOCIO»

PARTNER:



10:00-10:30

Claves de negociación para la compra de una empresa
Enrique Quemada, Presidente de ONEtoONE Corporate Finance

10:30-11:00

Cómo conseguir poner en valor tu empresa para venderla
Pablo Gimeno, Empresario e Inversor. Autor del libro "El método Gimeno"

11:45-12:15

¿Cómo valorar a los intangibles? Patente, marca, copyright y know how
Javier Fernández-Lasquetty, Socio de Elzaburu

12:25-12:55

De buscar un socio financiero a encontrarse con un comprador
Chema González, Founder of Alterkeys & Head of Strategy @ BeMate

13:00-13:30

¿Empresa que innova o empresa que ES innovadora? La cultura es la clave
Héctor Robles, Fundador y Director de DOMO

13:30-14:00

Coraje frente a la adversidad
Borja Milans del Bosch, Coach, conferenciante y formador. Especializado en Liderazgo Ejemplar, Amor Inteligente y Valores Humanos

16:00-16:30

Consolidación del talento emprendedor desde las edades más tempranas
Blanca Narváez Vega de Seoane, Directora de Junior Achievement España

16:30-17:00

Pon un mentor en tu vida
Ana Gorostegui, Responsable del Área de Emprendimiento de la Fundación Tomillo y Partnership Manager de Youth Business Spain
Roberto Nello, Mentoring Manager de la Fundación Tomillo

17:00-17:30

Las incubadoras y aceleradoras corporativas como oportunidad para crear nuevas fuentes de negocio y fomentar el emprendimiento interno y externo
Pedro Trucharte, Director de Desarrollo de Negocio de Cink Emprende

SALA
«EXPLOTA EL 3.0»

10:00-10:30

Los pasos claves para implementar un e-commerce
Alejandro Fanjul, CEO de Palbin

10:30-11:00

Landing 10, el aterrizaje perfecto
José Luis Alonso, Responsable de Estrategia Digital de QDQ media

11:10-11:40

Mejora la conversión con soluciones de pago adecuadas
José Luis González Casellas, Delegado de Negocio TPVs y e-commerce de la Territorial Centro de Banco Sabadell

11:45-12:55 DEBATE

Trucos de los mejores e-commerce españoles
Modera: Jesús Sánchez Lladó, Director de la Unidad de e-commerce y de Paquetería de Correos
3 Casos Prácticos

13:00-13:30

Funnel de ventas: ¿cómo evitar perder clientes en el camino?
Paco Tormo, CEO de Singularu

13:30-14:00

Aspectos logísticos fundamentales de tu tienda online, y cómo sobrevivir a un BlackFriday
Jesús Sánchez Lladó, Director de la Unidad de e-Commerce y de Paquetería de Correos

15:45-16:15

10 Tendencias de alto impacto tecnológico y de negocio: visión 2020
Manuel Ruiz Aldereguia, CEO de Alción TI

16:15-16:45

BigData como ingrediente crítico en la transformación digital
Mosiri Cabezas, Directora de Transformación Digital de Telefónica y Evangelista sobre Transformación digital y del futuro de la tecnología

16:50-17:20

Cómo desarrollar una sólida estrategia mobile corporativa
Emilio Avilés, CEO de SlashMobility

17:25-17:55

6 cosas que saber sobre Internet of Things
Paco Anes, Formador y Consultor en Estrategia Digital

18:00-18:30

¿Cómo crear un videojuego desde 0 y sin recursos?
Roc Massaguer Busqueta, Periodista & Youtuber
Samuel Molina Covalada, Game Designer & Youtuber

SALA
«EL DECÁLOGO DEL ÉXITO»

10:15-10:45

Los 10 mejores casos de growth hacking
José A. del Moral, Socio Fundador de Alianzo

10:50-11:20

Cómo prepararse para una transformación sin precedentes: 10 ideas para la supervivencia y el éxito de su empresa
Efen Fernández, Commercial Development Manager en la Unidad de Negocio de Empresas de Vodafone España

11:25-11:55

El éxito de una estrategia de marketing con influencers en 10 puntos
Daniel Sánchez, CEO de Influency

12:00-12:30

Los 10 pasos para analizar la competitividad digital de tu empresa
Javier Tomé, Director de Comunicación Digital de Bankia

12:35-13:05

10 claves para optimizar la fiscalidad de tus taxis de empresa
Albert Bajjali, Head of Business Development de Hailo

13:10-13:40

10 claves para minimizar tu pago de impuestos
Javier Santos Pascualena, CEO de Infoautónomos

13:45-14:15

10 Estrategias en el Marketing de Contenidos: cómo funcionan y para qué
Ana Isabel Calvo Villalba, Directora y Fundadora de digical22. Consultoría de Estrategia Digital

16:00-16:30

Los 10 puntos claves del contrato de franquicia
Jaime Beltrán, Consultor y Responsable de Expansión de Barbadillo y Asociados

16:35-17:05

Creatividad y Trending Topics: 10 estrategias para aportar Valor
Iván Álvarez Paniagua, Director de Innovación @GridLink

17:10-17:40

Organizaciones exponenciales: multiplica por 10 el impacto de tu empresa
Daniel Vecino, Experto en estrategia ágil, innovación y neuromarketing, The Hero Plan

17:45-18:15

Los 10 pasos para la integración de una pyme en una gran corporación
Javier Abrego, Socio de AB Group
Manuel Bazán, CEO de AB Group

SALA
«SALTA AL EXTERIOR»

PARTNER:



10:00-10:30

Licitaciones: una mina de oportunidades de negocios internacionales a tu disposición
Eva Pulido, Subdirectora de Internacionalización de la Empresa e Instituciones Multilaterales de ICEX España Exportación e Inversiones

10:30-11:00

La expansión de las franquicias españolas en el mercado latinoamericano
Adriana Rivera, Franchise Consultant & Strategic Analyst Rivera Franquicias

11:10-11:40

¿Sabías que se puede franquiciar un e-commerce?
Sergio Sánchez, CEO de Bebedeparis.com

11:40-12:10

¿Cómo financiar adecuadamente mis exportaciones y protegerme de tipos de cambio?
Alberto Jiménez, Director de Desarrollo de Negocio en Comercio Exterior de Bankia

12:20-12:50

Los errores comunes a evitar a la hora de internacionalizarse
Pilar Mejía, CEO de Krauss Language Solutions

13:00-13:30

Claves para la internacionalización en un entorno de transformación digital
Salvador Suárez, Socio y Director Ejecutivo de Latam en Territorio creativo

13:30-14:00

¡Soy emprendedor! Preparado para arruinarme fuera de las fronteras
Miguel Ángel Martín, Presidente Fundador de ACOCEX

16:00-16:30

Kukuxumusu. Del humor universal a la internacionalización a través del licensing
Reyes Massa, International Licensing Manager

16:30-17:00

Oportunidades en Latam: enfoque hacia Perú
Bernardo Muñoz, Consejero Económico Comercial de la Oficina Comercial de la Embajada del Perú en España

17:10-17:40

¿Cómo vender en China?: Moverse entre banquetes y WeChats
Lorenzo Palomares, Fundador de ChineSpain

17:40-18:10

África Subsahariana: ¡el momento es ahora! Sectores de oportunidad
Katia Martínez Garbaye, CEO de Opening Markets... Together!

SALA
«COMPARTE CON...»

10:00-10:30

Crowdfunding: financiación sin bancos para tu empresa
Sergio Antón, Co-Fundador y CEO de MyTripleA

10:30-11:00

Impulso financiero para tu negocio
Ignacio Aguado, Departamento de promoción de Enisa
Borja González de Mendoza, COO y Socio Fundador de Séntisis

11:10-11:40

Financiación alternativa a través de una SGR
Carlos Ramos, Director Comercial y de Relaciones Institucionales de Avalmadrid

11:40-12:10

¿Quién puede ayudarme (a poder ser gratis) con la Propiedad Industrial?
Coro Gutiérrez Pla, Jefe de Servicio de Apoyo a la Empresa, Unidad de Apoyo, Oficina Española de Patentes y Marcas

12:20-12:50

Instagram: buenas prácticas creativas
Gustavo Pernas, Responsable de la relación con pymes para Facebook en España

13:00-14:00

Comparte tus ganas de lanzar una franquicia low-cost con...
IEPP, Loops&Coffee, Luis Vera, Opau y Tuttocars

15:30-16:00

Superar tu discapacidad para emprender
Saioa Aguirre Ruiz, CEO & Founder en The Highville

16:00-16:30

Videojuegos: programación, arte, diseño y ... ¿negocio?
Colabora: Esther Molina, Directora de Pymetech en EFE Radio. Responsable de Comunicación del Club del Emprendimiento
Alejandro Miralles, CEO de Demium Games

16:30-17:00

Las 10 razones por las que tu pyme va a ahorrar utilizando Energía Verde (y sin que os convirtáis al veganismo)
Colabora: Esther Molina, Directora de Pymetech en EFE Radio. Responsable de Comunicación del Club del Emprendimiento
Carlos García Buitrón, Fundador y Director General de Ecoviatos

17:10-17:40

Cadena de Valor, Innovación en la Consultoría Social en Discapacidad
Colabora: Esther Molina, Directora de Pymetech en EFE Radio. Responsable de Comunicación del Club del Emprendimiento
Christian Loste, Director de Cadena de Valor

17:40-18:10

Presentación del estudio "Mobile Pymes España 2016"
Víctor Rodado Frutos, Co-Fundador de Upplication